

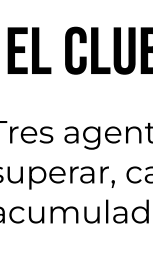
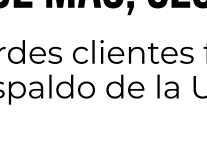
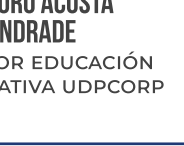
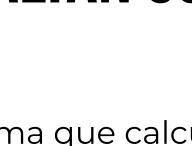
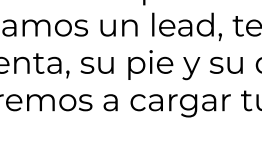
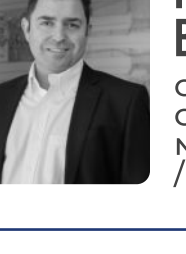
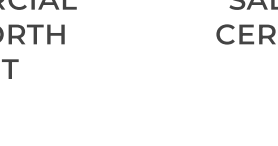
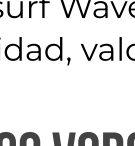
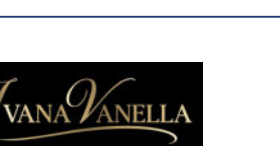
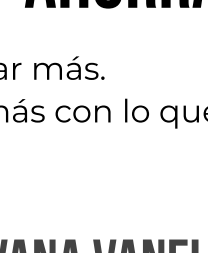
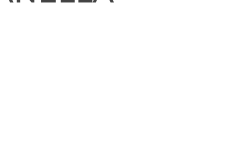
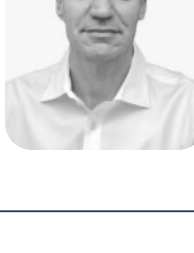


AGENDA WORKSHOPS

ENTRADA LIBRE Y GRATUITA EN: WWW.EXPOREALESTATECHILE.COM

23 Y 24 DE SEPTIEMBRE DEL 2026

HOTEL W, SANTIAGO DE CHILE

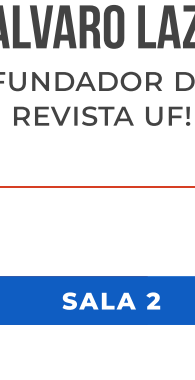
10:15 HS	SALA 1  ¿CÓMPRO O NO CÓMPRO? UN TERRENO REAL, CUATRO CAPAS DE DATOS Y UNA DECISIÓN EN VIVO Evaluar un terreno toma semanas y el buen paño se vende en días. Cruzamos cuatro capas de datos sobre un paño real y decidimos vivo, en minutos.  BENJAMÍN ASTABURUAGA CEO DE CITIFY
11:00 HS	SALA 2  DESCUBRE BOMBINHAS: EL TESORO INMOBILIARIO MÁS EXCLUSIVO DEL SUR DE BRASIL.  CLAUDIA CABRERA DIRECTORA KNE REALTY  LEONARDO SILVEIRA GERENTE DE VENTAS BRASIL Conoce por qué esta zona se convirtió en la prioridad de los inversionistas más exigentes.
11:45HS	SALA 1  EL CLUB DEL MILLÓN Tres agentes que ingresaron al Salón de la Fama de REMAX tras superar, cada uno, un millón de dólares en comisiones acumuladas durante su carrera revelan como lo lograron  AMÉRICA MUTIS AGENTE REMAX CHILE  JOSÉ MIGUEL SEGOVIA AGENTE REMAX CHILE  PEDRO PÁEZ BROKER Y AGENTE REMAX CHILE  YUVAL BEN HAYM DIRECTOR GENERAL REMAX CHILE
	SALA 2  HOUSE OF WELLNESS: DONDE EL LUJO SE ENCUENTRA CON EL BIENESTAR Conoce por qué esta zona se convirtió en la prioridad de los inversionistas más exigentes.  FELIPE AYUBI
	SALA 3  EL MERCADO EXIGE MÁS. ¿ESTÁS PREPARADO? Sin certificación pierdes clientes frente a la competencia. Certifícate con el respaldo de la Universidad Diego Portales en udp.nexxos.cl.  JUAN LLOPIS SOCIO FUNDADOR DE NEXXOS  TEODORO ACOSTA ANDRADE DIRECTOR EDUCACIÓN CORPORATIVA UDPCORP  CRISTIAN ARMAS FUNDADOR DE RED INMOBILIARIA
12:30HS	SALA 1  NO TE FALTAN LEADS. TE FALTAN COMPRADORES QUE PUEDAN PAGAR. AHORA SI PUEDO es la nueva plataforma que calcula cuánto puede pagar de verdad una persona con los nuevos beneficios del estado. No te mandamos un lead, te mandamos un comprador con nombre, RUT, renta, su pie y su dividendo calculado. En este proyecto te enseñaremos a cargar tu proyecto.  ALVARO LAZO FUNDADOR DE AHORA SI PUEDO, DIRECTOR DE INNOVACIÓN AGENCIA RADICAL
	SALA 2  DE SOBREVIVIR EN EL MERCADO A CONVERTIRTE EN PROTAGONISTA  JONAS SCIANGULA STREET  ARIEL CARNEVALI Recupera el rumbo de tu negocio inmobiliario con IA, tecnología y una red que multiplica tus oportunidades.
	SALA 3  TOKENIZAMOS UN PROYECTO INMOBILIARIO EN CHILE: ESTO ES LO QUE APRENDIMOS  ROBERTO BASCUÑÁN GERENTE GENERAL DE NORTE VERDE / REITY El primer caso real de tokenización inmobiliaria en Chile, contado por quien lo hizo: costos, plazos y errores.
13:15HS	SALA 1  COMO POSICIONAR TU MARCA EN REDES SOCIALES PARA VENDER BIENES RAÍCES  GABRIEL LÓPEZ SEPÚLVEDA DUEÑO GLSGROUP Pasa a tu próximo nivel en ventas con la charla de más alta demanda en Chile
	SALA 2  ¿CÓMO EVALUAR AL PROSPECTO IDEAL? EL PODER DE DICOM Y ANALÍTICA EQUIFAX Conoce a tu prospecto más allá de lo evidente: datos que anticipan riesgos y respaldan mejores decisiones inmobiliarias.  GABRIELA IGLESIAS MARKETING MANAGER, EQUIFAX  MANUEL GUTIERREZ E-COMMERCE MANAGER, EQUIFAX
	SALA 3 CLASE DE INVERSIÓN Y TRIBUTACIÓN INMOBILIARIA Cada año, miles de chilenos compran propiedades sin entender lo que firman. Pagan impuestos de más, financian mal e Improvisan. La diferencia entre un comprador y un inversionista no es el capital: es el criterio y es lo que aprenderás acá.  RAÚL CORTEZ MENTOR  RODRIGO CALLEJÓN MENTOR
14:00 HS	SALA 1  CÓMO LA IA VA A REVOLUCIONAR (OTRA VEZ) EL REAL ESTATE La inteligencia artificial va a transformar cada aspecto de la industria inmobiliaria: ¿Estás preparado?  JAMES COLLADO CEO FUNDADOR / JETBROKERS
	SALA 2  EL CASO DE ÉXITO QUE REDEFINIÓ EL MODELO DE RENTA CORTA EN MIAMI Descubre las claves detrás del éxito de Domus y cómo redefinió el modelo de renta corta en Miami. Conoce los hitos, la estrategia y la experiencia que marcaron un nuevo estándar.  GUILLERMO RODRIGUEZ DIRECTOR COMERCIAL REGIONAL DE NORTH DEVELOPMENT  MAXIMILIANO CORREA SALES EXECUTIVE DE CERVERA REAL ESTATE
14:45 HS	SALA 1  LA NUEVA FORMA DE VENDER PROPIEDADES, YA ESTÁ EN LATAM LIVE SHOPPING PARA PROYECTOS INMOBILIARIOS. TRANSFORMA LA MANERA EN QUE TUS PROSPECTOS CONOCEN, RECORREN Y RESERVAN UN PROYECTO EL FORMATO QUE ESTÁ LLEVANDO MÁS LEADS CALIFICADOS, MÁS CONFIANZA Y MÁS RESERVAS A LAS INMOBILIARIAS LÍDERES DE LATAM  CONSTANZA SCHULTZ
	SALA 2  PUNTA DEL ESTE: OPORTUNIDADES ÚNICAS PARA VIVIR, DISFRUTAR E INVERTIR. POR: GRUPO DONATO / LDG Desde departamentos de autor con vistas al mar hasta lotes irrepetibles sobre la playa y el primer barrio privado de Uruguay con piscina de olas de surf Wavegarden®, exploraremos proyectos que combinan exclusividad, valorización y nuevas fuentes de renta.  DIEGO VOROBECNIK DIRECTOR DE DESARROLLO DE NEGOCIOS. LDG - LAND DEVELOPERS GROUP
15:30 HS	SALA 1  ECOSISTEMA INMOBILIARIO Y DATOS PÚBLICOS  TOMÁS PRADO GERENTE GENERAL DE DISTRITO  CRISTIAN HERNÁNDEZ FUNDADOR DE CATASTRAL Aprende cómo Catastral unifica y procesa los datos de la propiedad raíz en Chile, mientras Distrito aplica esta visión estratégica al desarrollo y corretaje de propiedades.
	SALA 2  EL MUNDO CAMBIÓ. ¿SIGUES CREYENDO QUE TRABAJAR Y AHORRAR ES SUFICIENTE? No necesitas ganar más. Necesitas hacer más con lo que ganas.  IVANA VANELLA CEO DE IVANA VANELLA
16:15 HS	SALA 1  EL CORRETAJE TRADICIONAL HA MUERTO: ES HORA DE EVOLUCIONAR Tres agentes que ingresaron al Salón de la Fama de REMAX tras superar, cada uno, un millón de dólares en comisiones acumuladas durante su carrera revelan como lo lograron  PABLO QUAPPE DIRECTOR EXPANSION CALA Y DIRECTOR CHILE Y GERMAN CIFRA
	SALA 2  LA LEY 5% YA ESTÁ AQUÍ: ADELÁNTATE Y APROVECHA EL MEJOR MOMENTO TRIBUTARIO Compra, administra o desarrolla. La Ley 5% cambia el juego para cada modelo de inversión inmobiliaria.  JUAN CARLOS REIDEL GERENTE DE FINANZAS PIERINA VALENTINO  PIERINA VALENTINO SUBGERENTE DESARROLLO DE NEGOCIOS
	SALA 3  DISRUPCIÓN INMOBILIARIA, AGITA LAS REDES. TECNOLOGÍA QUE CONVIERTE  IVAN RENKINE INFLUENCER INMOBILIARIO  JONAS SCIANGULA STREET FOUNDER KITEPROP  ARIEL CARNEVALI FOUNDER KITEPROP Cómo combinar una presencia disruptiva con tecnología para destacar y vender en el nuevo mercado inmobiliario.
17:00 HS	SALA 1  EL CORRETAJE SE GANA EN LA CALLE, PERO SE ESCALA CON PROCESOS, AUTOMATIZACIÓN E INVERSIÓN El corretaje se gana en la calle, pero se escala con procesos, automatización, datos e inversión inteligente. Te mostramos cómo lo hicieron más de 180 casos que trabajaron con nosotros en los últimos dos años.  GERMÁN CIFRA GERMAN CIFRA COACH MENTORÍAS
	SALA 2  MULTIFAMILY SOUTH WEST FLORIDA Un mercado en constante crecimiento. Invertí en renta residencial como lo hacen los grandes fondos institucionales.  DIEGO VOROBECNIK DIRECTOR DE DESARROLLO DE NEGOCIOS. LDG - LAND DEVELOPERS GROUP
	SALA 3 ALTERNATIVAS DE FINANCIAMIENTO PARA UN MERCADO INMOBILIARIO EN RECUPERACIÓN Nuevas estructuras, oportunidades y estrategias para acceder a capital y reactivar inversiones.  JOSÉ LUIS MÁRQUEZ GERENTE DE FINANCIAMIENTO DE GPS PROPERTY
17:45 HS	SALA 1  EL CORREDOR QUE USA IA PARTE CON VENTAJA Verás en vivo cómo la IA responde, califica, hace seguimiento y recupera oportunidades. Casos reales para trabajar mejor, conseguir más visitas y cerrar más negocios.  FELIPE GIANNONI CEO Y COFUNDADOR, COMOS

11:00 HS

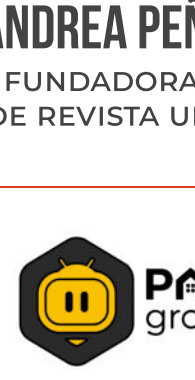
SALA 1



LO QUE EL RUBRO COMENTA EN EL PASILLO Y NADIE PUBLICA



ALVARO LAZO
FUNDADOR DE
REVISTA UF!



ANDREA PEÑA
FUNDADORA
DE REVISTA UF!

Revista UF!, medio digital que habla de la vivienda, la ciudad, el dinero y la gente que mueve el negocio inmobiliario, con reportajes, datos, tecnología y cultura.

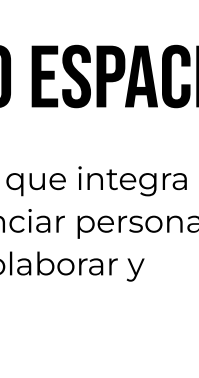
SALA 2



PANAL
group

PLATAFORMA PROPTech

Panal Group es una plataforma proptech integral diseñada para modernizar el corretaje inmobiliario en Latinoamérica.



ERIC BARRIA

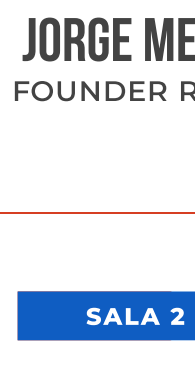
SALA 3



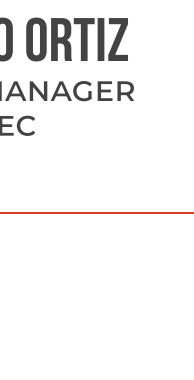
HIT

DISEÑAR EXPERIENCIAS, NO SOLO ESPACIOS

HIT es un ecosistema de espacios de trabajo flexibles que integra oficinas, salas, eventos, café y experiencias para potenciar personas y negocios. Una propuesta pensada para conectar, colaborar y transformar la forma de trabajar.



FRANCISCO MOGUILNER
LATAM SALES
DIRECTOR



ABRAHAM ALEXIS SILVA VERA
SALES MANAGER
CHILE-PERÚ

11:45 HS

SALA 1



AGENTES IA EN REAL ESTATE: CASOS REALES

Workshop práctico con casos reales de cómo los Agentes de IA están transformando ventas, marketing, cobranza, postventa, finanzas y operaciones en empresas de Real Estate.

Veremos ejemplos reales, integraciones y procesos que hoy ya pueden ser ejecutados o potenciados por AI Employees.



JORGE MENZEL
FOUNDER REDTEC



FERNANDO ORTIZ
PRODUCT MANAGER
REDTEC



HUGO ARIAS
AI EXPERT REDTEC

SALA 2

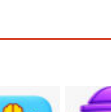


MAXIMIZANDO RESULTADOS



JULIO MUÑOZ
CEO DE
CENTURY 21 -
PERÚ

SALA 3



inciti

REAL ESTATE 2.0: LA REVOLUCIÓN SILENCIOSA DE LA IA Y LOS DATOS EN TIEMPO REAL

Cómo la industria inmobiliaria está dejando de improvisar y empezó a predecir.



JOSÉ RISSO
CHIEF COMMERCIAL
OFFICER INCITI

12:30 HS

SALA 1



ACOP
CAMARA NACIONAL DE SERVICIOS
INMOBILIARIOS

LAS 3C QUE REDISEÑAN EL NEGOCIO INMOBILIARIO | CONTEXTO + CONSUMIDOR + CORREDOR

El corretaje de propiedades en Chile no está cambiando por una sola causa, sino por la convergencia de tres fuerzas que normalmente se analizan por separado.

VÍCTOR DANÚS RÍOS

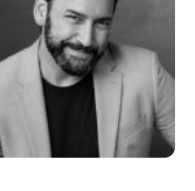
SECRETARIO GENERAL DE ACOP
CÁMARA NACIONAL DE SERVICIOS
INMOBILIARIOS

SALA 2



INVERTÍ INTELIGENTEMENTE FRENTE AL MAR EN FLORIANOPOLIS

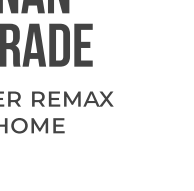
Dando un pie de 20% y el saldo en hasta 50 cuotas sin intereses directo con la constructora sin crédito bancario!



MAXIMILIANO BORDONOVO
FOUNDER MAB



JONES AGNES
CEO MAREZIA



OMAR LARRAIN OTAROLA
INVERSOR MAB

SALA 3



INTELIGENCIA ARTIFICIAL Y FIRMA DIGITAL: LA REVOLUCIÓN TECNOLÓGICA EN EL SECTOR INMOBILIARIO

Conoce cómo Ainspecciona evalúa el estado de las propiedades mediante inteligencia artificial y FirmaVirtual acelera cierres de negocios con su firma electrónica y trámites notariales en línea.



SEBASTIÁN ARAYA
CEO & CO-FOUNDER
DE AINSPECCIONA



CHRISTIAN RODIEK
FUNDADOR & CEO
DE FIRMAVIRTUAL

13:15 HS

SALA 1



THALENT
HUMAN & LEGAL CONSULTANT

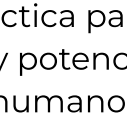
¿POR QUÉ CADA VEZ MÁS EXTRANJEROS INVIERTEN EN PARAGUAY?

Investor Pass: una vía ágil para invertir y establecerse en Paraguay. Nuevas oportunidades para empresarios e inversores extranjeros.



FRANCISCO FARINA
CEO DE THALENT

SALA 3



REMAX Chile

¿MCDONALD'S INMOBILIARIO? NO EXACTAMENTE

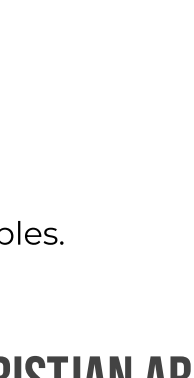
Qué es —y qué no es— una franquicia inmobiliaria REMAX.



YUVAL BEN HAYM
DIRECTOR REGIONAL
REMAX CHILE



HERNÁN ANDRADE
BROKER REMAX
TRUE HOME



ALEJANDRA VALDES BROKER
BROKER REMAX
TRUE HOME

14:00 HS

SALA 1

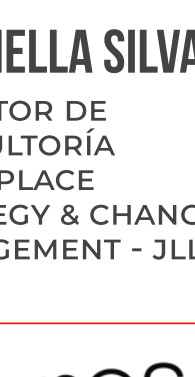


KiteProp

ACTIVA EL MODO INTELIGENTE DE TU CORREDORA INMOBILIARIA



JONAS SCIANGULA STREET



ARIEL CARNEVALI

Integra propiedades, clientes y redes colaborativas para detectar oportunidades con IA y automatizar tu seguimiento comercial.

SALA 2



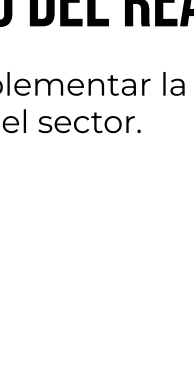
KNE REALTY

INVERTIR EN BRASIL: RUTA LEGAL Y TRIBUTARIA PARA EL INVERSIONISTA CHILENO

Descubre los pasos clave para estructurar una inversión segura, rentable y gestionada a distancia.



JUAN MELLADO VALDÉS
SOCIO FUNDADOR
BRASIL



PATRICIO CABRERA
DIRECTOR
FINANCIERO
KNE REALTY

14:45 HS

SALA 1



BIM STUDIO CONSTRUCCIONES

GESTIONANDO INFORMACIÓN DE VALOR EN CONSTRUCCIÓN

EN LA ERA DE LA INFORMACIÓN EN LA INDUSTRIA DE LA CONSTRUCCIÓN NO SOLO ES NECESARIO ENTENDER CONCEPTOS SINO SABER APLICARLOS PARA QUE AGREGUEN VALOR.



NICOLAS POSADA
DIRECTOR EJECUTIVO
BIM STUDIO

SALA 2



RIIA

RIIA: EL CORREDOR INMOBILIARIO NO SERÁ REEMPLAZADO. SERÁ AUMENTADO.

Una experiencia práctica para aprender a trabajar con IA, automatizar tareas y potenciar captación, seguimiento y ventas sin perder el factor humano.

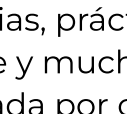


JACQUELINE ARO
DIRECTORA



CLARA TAPIA
COORDINADORA
DE OPERACIONES

SALA 3



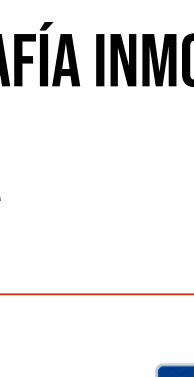
Tokenization

TOKENIZACION INMOBILIARIA

Tokenizacion inmobiliaria y activos físicos monetizables.



CARLO D' AGOSTINO
PRESIDENTE DE PROP
TECH CHILE MIT



KRISTJAN ARAOZ
FUNDADOR DE
LYNXNODE TRUST

15:30 HS

SALA 1



JLL

EL FUTURO DE LAS OFICINAS

Como la IA está definiendo el valor del metro cuadrado



GABRIELLA SILVA
DIRECTOR DE CONSULTORÍA
WORKPLACE STRATEGY & CHANGE
MANAGEMENT - JLL



JAVIERA BASSO
SENIOR ASSOCIATE -
ACCOUNT MANAGEMENT - JLL

SALA 2



comOS

EL CORREDOR QUE HACE EN 30 MINUTOS LO QUE ANTES TOMABA HORAS

Una demostración en vivo: desde las fotos y la publicación hasta los correos, el seguimiento y la coordinación de visitas usando IA.

FELIPE GIANNONI
CEO Y COFUNDADOR,
COMOS

SALA 3

B2SG

NUEVA LEY DE PROTECCIÓN DE DATOS PERSONALES: COMO CAMBIA EL NEGOCIO DEL REAL ESTATE

Qué cambia, qué hacer y cómo implementar la nueva Ley de Protección de Datos en empresas del sector.

ANDRÉS SILES
ABOGADO SENIOR,
B2SG LEGAL

16:15 HS

SALA 1



GLSGROUP

COMO PASE DE VENDER 6000 UF MENSUALES A VENDER 30.000 UF CON REDES SOCIALES



GABRIEL LÓPEZ SEPULVEDA
DUEÑO
GLSGROUP

Pasa a tu próximo nivel en ventas con la charla de más alta demanda en Chile



JENNIFER ASTUDILLO
VIVE TU BARRIO



MARÍA JOSÉ HODGSON
BET4HOME



DANIELA SALAZAR
COLLIERS



IGNACIO TORRETI
ASSETPLAN

SALA 3

VIVE TU BARRIO

Bet4Home

Colliers

assetplan

CASO REAL | MULTIFAMILY EN TIEMPOS DE CAMBIO ¿ALL INVESTOR COMO NUEVA ESTRATEGIA DE SALIDA?

Un caso real que recorre la transformación de un Multifamily a All Investor, desde la decisión del desarrollador hasta su comercialización y operación profesional.

JENNIFER ASTUDILLO
VIVE TU BARRIO

MARÍA JOSÉ HODGSON
BET4HOME

DANIELA SALAZAR
COLLIERS

IGNACIO TORRETI
ASSETPLAN